Sie haben ein DIPLOM? Interessiert uns einen SCHEISS!

juice technology

Wir sind eines der aufstrebendsten und innovativsten Start-ups der Schweiz mit bereits über 170 Mitarbeitenden. Seit 2014 entwickeln und produzieren wir sehr erfolgreich mobile und stationäre Ladestationen für Elektroautos. Mit dem Juice Booster 2 zum Beispiel sind wir in seinem Segment weltweit marktführend. Diese Position bauen wir laufend aus, in weitere Sparten und Märkte.

Dazu suchen wir Sie als gewieften

SALES MANAGER (m/w/d)
Süddeutschland im Bereich Ladelösungen / E-Mobility

Sie akquirieren unsere nächsten grossen, strategischen und wichtigen Kunden bspw. im Bereich Automotive, Immobiliengesellschaften, Energieversorger, Flottenanbieter, in Ihrem regional definierten Vertriebsgebiet in Süddeutschland, wo Sie idealerweise bereits Ihren Wohnsitz haben.

Dazu benötigen Sie ein sicheres Ur-Gefühl, wo die Musik schon spielt und zukünftig spielen wird. Sie können Bedürfnisse entwickeln, Nutzenwahrnehmung aufbauen, clever verhandeln und Abschlüsse herbeiführen – kurz: Sie müssen bewiesene Erfolge mitbringen im strategischen Verkauf mit entsprechenden Verkaufszyklen.

Im Gegensatz zu anderen Branchen brauchen Sie bei uns zudem recht tiefes technisches Know-how; eine Affinität dafür ist also zwingende Voraussetzung.

Wir bieten:

- Dynamisches Arbeitsumfeld in einem stark wachsenden Markt
- Selbständige Position mit hohem Autonomiegrad
- Kurze Entscheidungswege
- Entfaltungs- und Mitwirkungsmöglichkeiten
- Geschäftswagen

Sie bringen mit:

- Abgeschlossenes Studium oder Ausbildung im kaufmännischen und / oder technischen Bereich
- Nachweisbare Erfahrung und Erfolge als Hunter im strategischen Verkauf
- Ausgeprägte Kundenorientierung und Verhandlungsgeschick
- Hohe Flexibilität, Selbstverantwortung, lösungs- und zielorientiertes Vorgehen
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Rasche Auffassungsgabe und technisches Verständnis
- Führerschein PKW

Wenn Sie wissen wollen, worauf Sie sich einlassen: https://youtu.be/kOOTU_rTajU

Bewerben Sie sich nur, wenn Sie bereit sind, mit einer unerschütterlich positiven Haltung das Unmögliche zu leisten. Ein Job bei Juice ist kein Ponyhof. Bei uns werden Sie richtig gefordert. Belohnt werden Sie mit viel Spielraum, Kompetenz und Verantwortung. Ein Diplom ist zwar nicht hinderlich, aber Sie sehen: Wir werden Sie an Ihren Taten messen, nicht an Ihren Papieren.

Unser interdisziplinäres Team hier ist flexibel, dynamisch, einsatzstark, ideenreich und witzig. Und genau so müssen Sie sein, wenn Sie bei uns zur Hochform auflaufen wollen. Wenn das alles passt, werden wir gemeinsam glücklich.

Die Einarbeitung wird in Winkel (ZH) in unmittelbarer Nähe zum Flughafen Zürich (CH) stattfinden. Anschliessend sind Sie in Ihrer jeweiligen Region (Deutschland) für uns tätig.

Laden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen auf Deutsch oder Englisch über diesen Link hoch.
Bei Fragen wenden Sie sich an Justin Wettengel, Chief Recruiter, +41 41 510 02 19.

Wir haben keine Lust auf Standardbewerbungen; benennen Sie deshalb bitte Ihr CV als [IhrName]_wantsJUICE.pdf. So können wir Sie schnell aus den Langweilern rausfiltern. Und wir setzen auf Direktbewerbungen, bezahlen also keine Gebühren an Personalvermittler.

Und übrigens: JUICE hat soeben zum zweiten Mal in Folge den «Best Places To Work»-Award gewonnen. Danke an unsere herausragenden Mitarbeiter, die uns 2020 und 2021 in anonym durchgeführten Erhebungen zu diesem Preis verholfen haben!

Welcome to the JUICE WORLD: **Juice Technology AG** | Juice Services AG | Juice Power AG
Büro Zürich / Zurich office: CH-8185 Winkel - Zurich Airport, Schwärzen 33
Rechtssitz / Headquarters: CH-6330 Cham, Gewerbestrasse 7
Kontakt / Contact: www.juice-technology.com, +41-41 510 02 19

Tochtergesellschaften in Deutschland, Frankreich, Schweden, Spanien, USA, China.
Subsidiaries in Germany, France, Sweden, Spain, USA, China.