

Wir sind eines der aufstrebendsten und innovativsten Start-Ups der Schweiz. Seit 2014 entwickeln und produzieren wir sehr erfolgreich mobile und stationäre AC- und DC-Ladestationen für Elektroautos. Mit dem Juice Booster 2 zum Beispiel sind wir in seinem Segment weltweit marktführend. Diesen Status wollen wir ausbauen und mit weiteren Produkten erreichen. Deshalb suchen wir per sofort den toperfahrenen

Strategien, entwickeln anspruchsvolle Kundenportfolios, agieren schnell im sehr dynamischen Markt und erkennen Trends und deren Entwicklungen. Sie sind sich eine offensive Vorgehensweise gewohnt und verhandeln clever auf allen Ebenen.

Wir suchen eine Persönlichkeit, die die Arbeit selbst sieht, die Prioritäten richtig setzen kann und dort anpackt, wo es gerade nötig ist. Sie finden bei uns viel Spielraum, und kongruent dazu auch viel Kompetenzen und Verantwortung. Ein Diplom ist zwar nicht hinderlich, aber Sie sehen: Wir werden Sie an Ihren Taten messen, nicht an ihren Papieren.

Sales Director International (m/w/d)

Sie müssen so was schon mal gemacht haben, damit Sie bei uns Erfolg haben: Den bisher europa-lastigen Verkauf erweitern Sie weltweit, insbesondere in USA, Asien und Australien. Das packen Sie rasch und schlagkräftig an, mit dem siebten Sinn für die schnell zu gewinnenden Märkte. Sie bauen Teams auf und unterstützen diese in ihren neuen Absatzmärkten. Sie sind selbst ein Frontmensch und Haudegen, kein netter Grossfirmen-Administrator. Sie definieren

Unser interdisziplinäres Team hier ist flexibel, dynamisch, einsatzstark, ideenreich und witzig. Und genau so müssen Sie sein, wenn Sie bei uns zur Hochform auflaufen wollen. Wenn das alles passt, werden wir gemeinsam glücklich.

Die Einführung ist geplant in Winkel (ZH), in unmittelbarer Nähe zum Flughafen Zürich (CH). Der Arbeitsort wird ganze Welt sein, wo es Sie dann eben braucht.

Wir bieten:

- Dynamisches Arbeitsumfeld in einem jungen Team
- Selbständige Arbeitsweise mit hohem Autonomiegrad
- Kurze Entscheidungswege
- Spannende, abwechslungsreiche Funktion, Entfaltungs- und Mitwirkungsmöglichkeiten
- Teilnahme an einer zukunftsweisenden Entwicklung

Sie bringen mit:

- Nachweisbare Erfahrung und Erfolge als Director International Sales
- Führungserfahrung und hohe soziale wie interkulturelle Kompetenzen
- Bewiesene Erfolge als Hunter und nicht als Farmer
- Hohe Flexibilität und Eigenmotivation, konsequent lösungs- und zielorientiertes Vorgehen
- Sehr gute Deutsch-, Englisch- und Französischkenntnisse

Wenn Sie wissen wollen, worauf Sie sich einlassen: https://youtu.be/kOOTU_rTajU

Senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen an jobs@juice-technology.com
Bei Fragen wenden Sie sich an Kurt Müntener, Leiter HR, +41 41 510 02 19.

Wir haben keine Lust auf Standardbewerbungen; benennen Sie deshalb bitte Ihr CV als [IhrName]_wantsJUICE.pdf. So können wir Sie schnell aus den Langweilern rausfiltern. Und wir setzen auf Direktbewerbungen, bezahlen also keine Gebühren an Personalvermittler.

