

Wir sind eines der aufstrebendsten und innovativsten Start-ups der Schweiz mit bereits über 170 Mitarbeitenden. Seit 2014 entwickeln und produzieren wir sehr erfolgreich mobile und stationäre Ladestationen für Elektroautos. Mit dem Juice Booster 2 zum Beispiel sind wir in seinem Segment weltweit marktführend. Diese Position bauen wir laufend aus, in weitere Sparten und Märkte.

Dazu suchen wir Sie als gewieften

BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER RETAIL (m/w/d)

In dieser spannenden Funktion treiben Sie proaktiv den Aufbau sowie die Weiterentwicklung unseres weltweiten Retail Business voran. Sie akquirieren unsere nächsten grossen, strategischen und wichtigen Kunden im Segment Retail (on- und offline). Dazu benötigen Sie ein sicheres Ur-Gefühl, wo die Musik schon spielt und zukünftig spielen wird. Sie können Bedürfnisse entwickeln, Nutzenwahrnehmung aufbauen, clever verhandeln und Abschlüsse herbeiführen – kurz: Sie müssen bewiesene Erfolge mitbringen im strategischen Verkauf mit entsprechenden Verkaufszyklen.

Wir suchen einen Kollegen der den Drive hat mit uns weiter erfolgreich in der E-Mobilitätsbranche Grosses zu erreichen.

Wir bieten:

- Eine spannende, verantwortungsvolle Aufgabe in einem erfolgreichen, jungen Unternehmen
- Eine selbständige Position mit hohem Autonomiegrad und Gestaltungsspielraum
- Teilnahme an einer zukunftsweisenden Entwicklung in einer stark wachsenden Unternehmung
- Kurze Entscheidungswege und eine flache Hierarchie
- Ein humorvolles Miteinander

Sie bringen mit:

- Nachweisbare Erfahrung und Erfolge im strategischen Verkauf im Retail Business
- Ausgeprägte Kundenorientierung und Verhandlungsgeschick
- Hohe Flexibilität, Selbstverantwortung, lösungs- und zielorientiertes Vorgehen
- Sehr gute Englisch- und Deutschkenntnisse, jede weitere Sprache ist ein Plus
- Rasche Auffassungsgabe und technisches Verständnis
- Führerschein PKW sowie Reisebereitschaft

Wenn Sie wissen wollen, worauf Sie sich einlassen: https://youtu.be/kOOTU_rTajU



Bewerben Sie sich nur, wenn Sie bereit sind, mit einer unerschütterlich positiven Haltung das Unmögliche zu leisten. Ein Job bei Juice ist kein Ponyhof. Bei uns werden Sie richtig gefordert. Belohnt werden Sie mit viel Spielraum, Kompetenz und Verantwortung. Ein Diplom ist zwar nicht hinderlich, aber Sie sehen: Wir werden Sie an Ihren Taten messen, nicht an Ihren Papieren.

Unser interdisziplinäres Team hier ist flexibel, dynamisch, einsatzstark, ideenreich und witzig. Und genau so müssen Sie sein, wenn Sie bei uns zur Hochform auflaufen wollen. Wenn das alles passt, werden wir gemeinsam glücklich.

Ihre Basis befindet sich in Bachenbülach in unmittelbarer Nähe zum Flughafen Zürich (CH).

Laden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen auf Deutsch oder Englisch über diesen [Link](#) hoch.

Bei Fragen wenden Sie sich an Justin Wettengel, Chief Recruiter, +41 41 510 02 19.

Wir haben keine Lust auf Standardbewerbungen; benennen Sie deshalb bitte Ihr CV als [IhrName]_wantsJUICE.pdf. So können wir Sie schnell aus den Langweilern rausfiltern. Und wir setzen auf Direktbewerbungen, bezahlen also keine Gebühren an Personalvermittler.

Und übrigens: JUICE hat soeben zum zweiten Mal in Folge den «Best Places To Work»-Award gewonnen. Danke an unsere herausragenden Mitarbeiter, die uns 2020 und 2021 in anonym durchgeführten Erhebungen zu diesem Preis verholfen haben!



Welcome to the JUICE WORLD: **Juice Technology AG** | Juice Services AG | Juice Power AG
Büro Zürich / Zurich office: CH-8184 Bachenbülach, Kasernenstrasse 2
Rechtssitz / Headquarters: CH-6330 Cham, Gewerbestrasse 7
Kontakt / Contact: www.juice-technology.com, +41-41 510 02 19

Tochtergesellschaften in
Subsidiaries in

Deutschland, Frankreich, Schweden, Spanien, USA, China.
Germany, France, Sweden, Spain, USA, China.