



Wir sind eines der aufstrebendsten und innovativsten Start-Ups der Schweiz. Seit 2014 entwickeln und produzieren wir sehr erfolgreich mobile und stationäre AC- und DC-Ladestationen für Elektroautos. Mit dem Juice Booster 2 zum Beispiel sind wir in seinem Segment weltweit marktführend. Diesen Status wollen wir ausbauen und mit weiteren Produkten erreichen. Deshalb suchen wir per sofort Sie als weiteren

Sales-Manager (m/w/d)

strategischer Verkauf Region BENELUX

Sie akquirieren unsere nächsten grossen, strategischen und wichtigen Kunden in der Region BENELUX. Ihren Wohnsitz haben Sie bereits in den Niederlanden. Dazu benötigen Sie ein sicheres Ur-Gefühl, wo die Musik schon spielt. Sie können Bedürfnisse entwickeln, Nutzenwahrnehmung aufbauen, international clever verhandeln und Abschlüsse herbeiführen – kurz: Sie müssen bewiesene Erfolge mitbringen in strategischem Verkauf mit entsprechenden Verkaufszyklen.

Im Gegensatz zu anderen Branchen brauchen Sie bei uns zudem recht tiefes technisches Know-how; eine Affinität dafür ist also zwingende Voraussetzung.

Bewerben Sie sich nur, wenn Sie bereit sind, mit einer unerschütterlich positiven Haltung das Unmögliche zu leisten. Bei uns werden Sie richtig gefordert, es herrscht ein hohes Tempo und wir erwarten, dass Sie die Arbeit selbst sehen, die Initiative selbst ergreifen und die Abschlüsse selbst erarbeiten. Belohnt werden Sie mit viel Spielraum, Kompetenz und Verantwortung.

Unsere bestehenden Spitzenverkäufer führen Sie gern tiefgehend ein, erwarten aber gleichzeitig, dass Sie mit ihnen in der obersten Liga mitspielen wollen. Wenn Sie ein top New-Business-Sales sind, dann ist dieser Job die Gelegenheit, auf die Sie gewartet haben.

Ein Diplom ist zwar nicht hinderlich, aber Sie sehen: Wir werden Sie an Ihren Taten messen, nicht an Ihren Papieren. Am Verkaufserfolg sind Sie natürlich massgeblich beteiligt.

Unser interdisziplinäres Team hier ist flexibel, dynamisch, einsatzstark, ideenreich und witzig. Und genau so müssen Sie sein, wenn Sie bei uns zur Hochform auflaufen wollen. Wenn das alles passt, werden wir gemeinsam glücklich.

Die Einarbeitung findet in Winkel (ZH) statt, in unmittelbarer Nähe zum Flughafen Zürich (CH).

Juice Technology AG	Büro Zürich / Zurich office	CH-8185 Winkel - Zurich Airport, Schwärzen 33
Juice Services AG Juice Power AG	Rechtssitz / Headquarters*	CH-6330 Cham, Gewerbestrasse 7
Juice Europe GmbH	Büro München / Munich office	D-80639 München, Friedenheimer Brücke 20
	Rechtssitz / Headquarters*	D-83607 Holzkirchen, Bergfeldstraße 11
* Waren nur an nachfolgende Adressen / goods to the following addresses only:	Lager / Warehouse CH/EFTA	CH-8184 Bachenbülach, Bramenstrasse 4
	Lager / Warehouse DE/EU	D-79807 Lottstetten, Feldwiesenstraße 8
Juice Americas Inc.	US-Wilmington, Delaware DE, 19801, 831 N Tatnall Street	
Juice Technology Co., Ltd. Zhejiang	CN-Hangzhou, Yuhang District, Future City, Lianchuang Street No.153, Lishui Digital Building	

E-Mail	info@juice-technology.com
Internet	www.juice-technology.com
Phone CH / Intl.	+41-41 510 02 19
Telefon DE	0800 3 400 600
MWST/UID	Juice Technology AG CHE-236.291.474 DE815511383
Internet Americas	www.juice-americas.com
Internet Asia	www.juice-asia.com

Wir bieten:

- Dynamisches Arbeitsumfeld in einem jungen Team
- Selbständige Arbeitsweise mit hohem Autonomiegrad
- Kurze Entscheidungswege
- Entfaltungs- und Mitwirkungsmöglichkeiten
- Teilnahme an einer zukunftsweisenden Entwicklung
- Geschäftsauto

Sie bringen mit:

- Nachweisbare Erfahrung und Erfolge im strategischen Verkauf; Hunter, nicht Farmer
- Ausgeprägte Kundenorientierung und Verhandlungsgeschick
- Hohe Flexibilität, Selbstverantwortung, lösungs- und zielorientiertes Vorgehen
- Sehr gute Englisch- und Deutschkenntnisse
- Rasche Auffassungsgabe und technisches Verständnis
- Führerschein PKW

Senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen an jobs@juice-technology.com
Bei Fragen wenden Sie sich an Justin Wettengel, Recruiter, +41 41 510 02 19.

Wir haben keine Lust auf Standardbewerbungen; benennen Sie deshalb bitte Ihr CV als [IhrName]_wantsJUICE.pdf und fügen Sie im Mail-Betreff die Stellenbezeichnung hinzu. So können wir Sie schnell aus den Langweilern rausfiltern. Und wir setzen auf Direktbewerbungen, bezahlen also keine Gebühren an Personalvermittler.

Wenn Sie wissen wollen,
worauf Sie sich einlassen:



we are proud
to be one of the



Juice Technology AG Juice Services AG Juice Power AG	Büro Zürich / Zurich office Rechtssitz / Headquarters*	CH-8185 Winkel - Zurich Airport, Schwärzen 33 CH-6330 Cham, Gewerbestrasse 7
Juice Europe GmbH	Büro München / Munich office Rechtssitz / Headquarters*	D-80639 München, Friedenheimer Brücke 20 D-83607 Holzkirchen, Bergfeldstraße 11
* Waren nur an nachfolgende Adressen / goods to the following addresses only:	Lager / Warehouse CH/EFTA Lager / Warehouse DE/EU	CH-8184 Bachenbülach, Bramenstrasse 4 D-79807 Lottstetten, Feldwiesenstraße 8
Juice Americas Inc. Juice Technology Co., Ltd. Zhejiang	US-Wilmington, Delaware DE, 19801, 831 N Tatnall Street CN-Hangzhou, Yuhang District, Future City, Lianchuang Street No.153, Lishui Digital Building	

E-Mail Internet	info@juice-technology.com www.juice-technology.com
Phone CH / Intl. Telefon DE	+41-41 510 02 19 0800 3 400 600
MWST/UID	Juice Technology AG CHE-236.291.474 DE815511383
Internet Americas Internet Asia	www.juice-americas.com www.juice-asia.com